

TeamSystem Sales

PENSATO PER COSTRUIRE

IL TUO BUSINESS



ts TeamSystem
L'impresa che semplifica la tua.

TeamSystem Sales

La trasformazione digitale sta modificando rapidamente i processi di vendita, di acquisizione e invio degli ordini delle organizzazioni commerciali, in un mercato sempre più competitivo che porta le aziende ad una corsa continua contro il tempo.

La soluzione è adottare strumenti digitali volti a migliorare sempre più i processi di vendita così che anche i ricavi possano subire quell'incremento che l'azienda stessa si aspetta.

Come può un agente, che si trova sempre fuori ufficio, prestare l'attenzione necessaria su questo punto così cruciale?

Diventa importante poter lavorare in mobilità, consultare dati e informazioni al di fuori del proprio ufficio, disporre di un sistema moderno di raccolta ordini connesso al gestionale aziendale e che preveda uno scambio continuo di informazioni con l'azienda.

In questo modo si risparmia il lavoro manuale di data entry oltre all'organizzazione dei processi di produzione, predisposizione per la spedizione, tempi di consegna, priorità etc.

La trasformazione digitale nella raccolta ordini oggi è una realtà ed è sicuramente **cloud e mobile**.

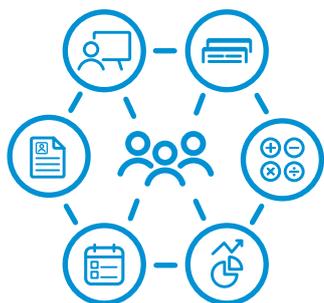
TeamSystem Sales è l'applicazione cloud totalmente integrata con TeamSystem Enterprise che permette alle aziende di gestire l'attività commerciale in mobilità attraverso il Tablet.



TeamSystem Sales

TeamSystem Sales è un'applicazione multicanale per le aziende che si avvalgono di una rete di vendita organizzata che ha come obiettivo il miglioramento della gestione commerciale dei propri clienti e della forza vendita, il controllo del raggiungimento degli obiettivi aziendali e il monitoraggio completo dell'attività degli agenti.

TeamSystem Sales si compone di due moduli in cloud:



Amministrazione: questa sezione permette la configurazione completa del prodotto, la modifica dei layout, la creazione di nuove visualizzazioni subito valutabili in anteprima e subito disponibili per gli agenti. Una soluzione a misura di business, disegnata per adattarsi ai processi aziendali, costruita sulle esigenze personalizzate di ogni realtà.



Gestione utente: questa sezione permette all'agente l'accesso ai dati in qualsiasi momento condividendo con l'azienda tutte le informazioni. Le vendite acquisite dai dispositivi possono essere controllate, verificate e analizzate dagli area manager, sales manager e dalla direzione. Tutto questo anche da un'app scaricabile dagli store Apple ed Android e disponibile per Smartphone e Tablet per il lavoro in mobilità.

Caratteristiche funzionali

TeamSystem Sales permette la raccolta di documenti (offerte, preventivi, ordini) fornendo all'agente una serie di strumenti oggi indispensabili ad affrontare il contatto con il cliente, come i cataloghi dei prodotti, la gestione dei listini, le informazioni gestionali e amministrative relative. Il prodotto è progettato per massimizzare la produttività e il successo dei rappresentanti, interagire con il cliente per concludere le trattative con concentrazione ed efficienza.

TeamSystem Sales aiuta l'agente nelle attività quotidiane; gestire il giro delle visite del giorno con i dati dei clienti da visitare, fare analisi sulle attività svolte. Le informazioni necessarie all'agente possono essere rese visibili in un'unica videata, l'agente non deve sprecare tempo setacciando i dati del cliente e può organizzarsi velocemente.

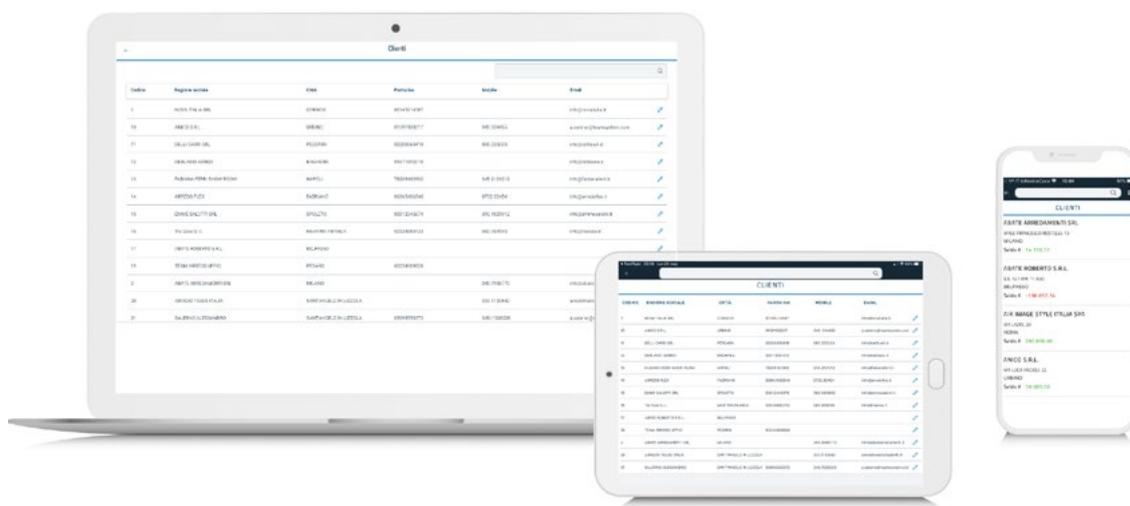
TeamSystem Sales permette all'azienda di valutare velocemente il risultato della propria strategia commerciale, cambiare eventualmente rotta e prendere decisioni per essere continuamente competitiva sul mercato. Scoprire su quali prodotti e clienti investire tempo e budget per raggiungere l'obiettivo di crescita aziendale.

TeamSystem Sales fornisce all'area manager uno strumento di monitoraggio puntuale del lavoro svolto dai suoi collaboratori sul territorio e il controllo del raggiungimento degli obiettivi aziendali. Tracciare i clienti migliori, i prodotti con più profitto, allineare la crescita delle vendite all'organizzazione del team.

Amministrazione

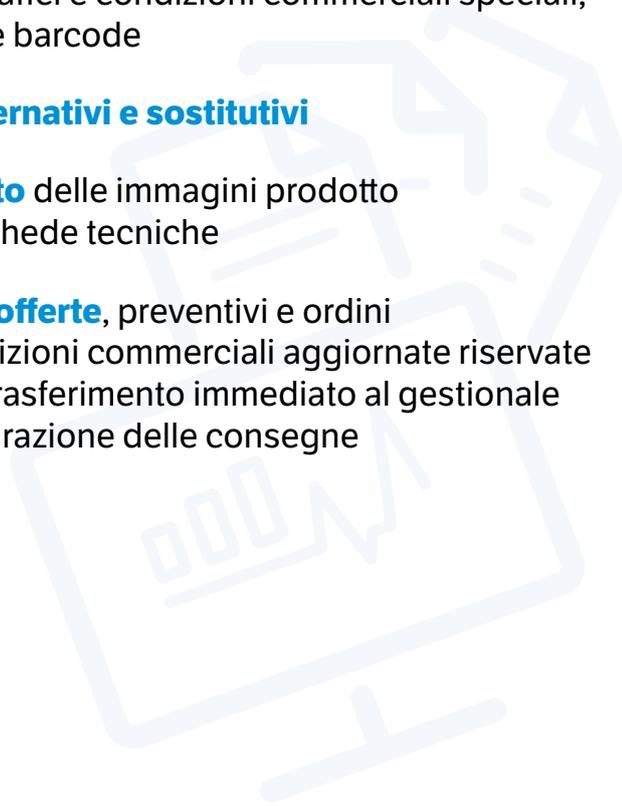
- **Modellazione dei layout** di tutti gli elementi di visualizzazione
- **Cataloghi prodotti** in formati differenti e con possibilità di definizione dei layout
- **Analisi statistiche e grafici di analisi** configurabili su più livelli con personalizzazione dei campi visualizzati
- **Gestione** utenti / ruoli / gruppi di utenti
- **Integrazione** nativa con i Gestionali TeamSystem

Caratteristiche
funzionali



• **Gestione utente**

Gestione utente

- **Gestione e visualizzazione** dei clienti con dati anagrafici e dati gestionali, contatti e annotazioni
 - **Controllo della situazione contabile** e **analisi del rischio cliente** con indicatori e alert su cliente fuori fido, insoluti, ...
 - **Scadenze e partite aperte** con identificazione dello stato e aggiornate dal gestionale in real-time
 - Situazione **ordini clienti** con calendario disponibilità ed evadibilità prodotti
 - **Schede anagrafiche prodotti** con giacenze e disponibilità aggiornati in real-time, listini anagrafici e condizioni commerciali speciali, confezioni e barcode
 - Prodotti **alternativi e sostitutivi**
 - **Caricamento** delle immagini prodotto e relative schede tecniche
 - **Emissione offerte**, preventivi e ordini con le condizioni commerciali aggiornate riservate ai clienti e trasferimento immediato al gestionale per la preparazione delle consegne
- 

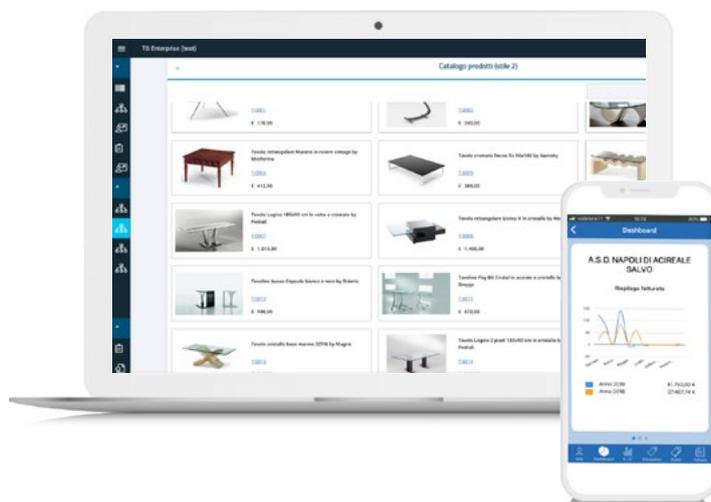
Punti di forza

I principali punti di forza di **TeamSystem Sales** sono:

- **Semplice e intuitiva**
- **Adattabile rapidamente alle necessità aziendali e degli utenti**
- **Tutti i dati chiave del cliente, prodotti e listini sono sempre disponibili**
- **Definizione del layout dei cataloghi personalizzabile**
- **Informazioni allineate con il gestionale**

Vantaggi

Grazie a **TeamSystem Sales** potrai gestire e monitorare la tua rete di vendita attraverso interfacce semplici e intuitive, garantendo all'agente di operare in modo veloce e flessibile, con tutte le informazioni sempre disponibili. Inoltre, in presenza di uno strumento totalmente integrato per la gestione degli ordini, i commerciali possono concentrarsi sul loro lavoro di vendita, delegando al software tutto il lavoro scomodo di contorno.



teamsystem.com



PREMIUM PARTNER

